

Предварительно
УТВЕРЖДЕНО
Советом директоров ОАО «УБРИР»
Протокол заседания
от 10.04.2014 №4

УТВЕРЖДЕНО
Общим собранием акционеров
ОАО «УБРИР»
Протокол от 20.05.2014 №1

ГODOVOЙ ОТЧЕТ
Открытого акционерного общества «Уральский банк реконструкции и развития»
за 2013 год

Положение ОАО «УБРИР» в отрасли

Финансовые результаты деятельности банка за 2013 год свидетельствуют о его устойчивом положении. Перечень основных операций, оказывающих наибольшее влияние на изменение финансового результата, включает:

- кредитование юридических и физических лиц;
- привлечение средств физических и юридических лиц;
- расчетно-кассовое обслуживание;
- операции на валютном и денежном рынках;
- операции на рынке ценных бумаг.

Основная деятельность банка сосредоточена в Уральском федеральном округе (в УрФО), где расположены Головной офис, филиалы «ССБ», «Серовский», «Новоуральский» (г.Екатеринбург), «Маяк» (г. Озерск Челябинской области) и «Южно-Уральский» (г. Челябинск). Еще 8 филиалов банка находятся в городах Москва, Киров, Пермь, Воронеж, Уфа, Новосибирск, Краснодар и Санкт-Петербург. Следуя стратегии развития бизнеса (3-2-3), банк в 2013 году продолжил расширять географию своего присутствия. В 2013 году активно открывались точки присутствия банка всех видов: БТП, НТК и НТП.

Всего по состоянию на 01.01.2014 работало 519 точек продаж, в том числе 13 филиалов и 130 дополнительных и операционных офисов, кредитно-кассовых офисов и операционных касс с возможностью полноценного банковского обслуживания юридических и физических лиц в формате «банковской точки продаж» (БТП).

2013 год отличился интенсивным расширением сети именно полноформатных офисов БТП: за год было открыто 36 отделений, в отличие от показателей 2012 года (17 отделений). Сеть БТП прирастала как в Екатеринбурге (3 отделения), так и в других регионах: Воронежская область, Краснодарский край, Курганская область, Новосибирская область, Оренбургская область, Пермский край, Республика Татарстан, Ростовская область, Самарская область, Саратовская область, Тюменская область, Удмуртская республика, Ханты-мансийский автономный округ, Челябинская область, Ямало-Ненецкий автономный округ.

Следуя стратегии развития бизнеса, банк продолжал расширять географию своего присутствия. В течение 2013 года было открыто 62 офиса нового типа - «небанковских точек кредитования» (НТК), предназначенных исключительно для целей кредитования юридических лиц, что превышает показатели 2012 года почти в 2 раза! В 2013 году, за счет развития сети НТК, банк освоил 24 новых региона. На 01.01.2014 сеть НТК насчитывает 101 офис в 64 регионах России.

Возросли по сравнению с прошлым годом темпы роста «небанковских точек продаж» (НТП), представляющих собой офис банка, не оборудованный кассой, расположенный на территории торгового центра, где организована работа с клиентами по оформлению кредита на потребительские цели. За 2013 год их стало на 115 больше. Открытие НТП происходило как в новых для банка регионах присутствия: Республика Саха, Забайкальский край, Ставропольский край, Республика Карелия, так и в ранее

освоенных регионах: Хабаровский край, Свердловская область, Набережные Челны, Архангельская область, Магнитогорск, Пензенская область, Липецкая область, Республика Башкортостан, Курганская область, Белгородская область, Воронежская область, Оренбургская область, Челябинская область, Астраханская область, Алтайский край, Красноярский край, Чувашия, Ханты-мансийский АО, Нижегородская область, Томская область, Самара, Курская область, Кемеровская область, Краснодарский край, Нижневартовск, Волгоградская область, Рязанская область, Смоленская область, Пермский край, Вологодская область, Екатеринбург, Кировская область, Ярославская область, Бурятия, Ленинградская область, Приморский край, Тюменская область, Ростовская область.

В обособленных подразделениях банка сосредоточены такие операции, как расчетно-кассовое обслуживание юридических лиц, привлечение депозитов и кредитование физических и юридических лиц

По состоянию на 01.01.2014:

- величина собственных средств (капитала) банка составила 17 131 104 тыс. руб. (на 01.01.2013 – 12 714 480 тыс. руб.);
- уставный капитал – 3 004 363 тыс. руб.;
- прибыль банка с учетом событий после отчетной даты (далее – СПОД):
 - до налогообложения - 2 160 174 тыс. руб. (на 01.01.2013 – 1 397 089 тыс. руб.);
 - после налогообложения - 1 791 741 тыс. руб. (на 01.01.2013 прибыль после налогообложения составляла 986 686 тыс. руб.);
- неиспользованная прибыль за отчетный период составила 1 491 305 тыс.руб. (на 01.01.2013 – 686 250 тыс.руб.);
- размер активов банка, определенный в соответствии с порядком, установленным Банком России для публикуемой отчетности, по состоянию на 1 января 2014 года составляет 201 503 917 тыс. руб. (на 01.01.2013 – 142 478 651 тыс. руб.).

Рост основных показателей деятельности банка по сравнению с данными предыдущего периода составляет:

- активов банка – 41,4%;
- собственных средств (капитала) – 34,7%.

По состоянию на 01.01.2014 обязательства банка перед Банком России составляют 29 854 823 тыс. руб. (по состоянию на 01.01.2013 составляли 21 341 066 тыс. руб.).

Объем вложений банка в ценные бумаги на 01.01.2014 по сравнению с данными на 01.01.2013 увеличился на 33,6 % и составил 54 600 млн. руб. (по состоянию на 01.01.2013 – 40 894 млн. руб.).

Приоритетные направления деятельности банка. Отчет Совета директоров банка

В 2013 году банк осуществлял активное развитие бизнеса в сегменте крупных корпоративных клиентов, ключевыми приоритетами в работе с которыми является индивидуальный подход к обслуживанию. Стратегические усилия банка были направлены на привлечение клиентов, в частности, в новых для банка регионах присутствия, увеличения пассивов и роста комиссионных доходов в целях повышения рентабельности работы клиентских групп, находящихся на индивидуальном сопровождении команды персональных менеджеров.

Результатом работы банка в сегменте крупных корпоративных клиентов по итогам 2013 года стал рост ключевых показателей деятельности:

1. За 2013 год комиссионные доходы составили 184 млн. руб.;
2. Увеличение полученного банком чистого операционного дохода на 21% по сравнению с 2012 годом до размера 1 350 млн. руб.;
3. Прирост портфеля активов по сравнению с 2012 годом на 32% и формирование портфеля активов в размере 48 090 млн. руб.;

4. Прирост портфеля пассивов на 39% по сравнению с 2012 годом и достижение размера пассивов 29 690 млн. руб. Всего по результатам 2013 года:

- срочные пассивы крупных корпоративных клиентов достигли 23 760 млн. руб., показали рост на 53,3% по сравнению с 2012 годом;
- пассивы «до востребования», включающие остатки на расчетных счетах клиентов крупного бизнеса достигли 5 930 млн. руб.

Тот факт, что в условиях меняющейся рыночной ситуации и обусловленной ею интенсивной конкуренции на рынке банковских услуг остатки на депозитных и расчетных счетах крупных корпоративных клиентов демонстрируют стабильный рост, является для банка определяющим фактором в оценке качества обслуживания и понимания бизнеса своего клиента.

Итоги деятельности Банка за 2013 год по направлениям бизнеса.

1. Корпоративный бизнес.

Банк предлагает крупным корпоративным клиентам весь перечень банковских услуг и формирует индивидуальные «пакетные» предложения, соответствующие специфике бизнеса клиентов, за счет чего достигается заданный уровень рентабельности соответствующей клиентской группы. По состоянию на 01.01.2014 в банке на персональном сопровождении находится около 1000 корпоративных клиентов, объединенных в 350 клиентских групп (по состоянию на 01.01.2013 – аналогичный показатель составлял 864 корпоративных клиента, объединенных в 314 клиентских групп). Клиентская база выросла на 15,8% за 2013 год.

В 2013 году банк развивал активные операции корпоративных клиентов по следующим направлениям:

– в 1 кв. 2013 года банк продолжил свое участие в государственной программе Агентства ипотечного жилищного кредитования (АИЖК) «Стимул», направленной на увеличение объемов кредитования строительства жилья эконом-класса. Объем финансирования проектов банком, установленный АИЖК, составил 1 800 млн. руб.;

– в мае 2013 года были разработаны условия овердрафтного кредитования клиентов, не имеющих оборотов по счетам в банке – «Авансовый» овердрафт для привлечения новых клиентов с возможностью увеличения лимита по мере перевода оборотов в ОАО «УБРиР»;

– в июле 2013 года банк внедрил новую систему тарифов по банковским гарантиям, которая предусматривает гибкое ценообразование по каждому виду гарантий (в пользу ФНС, договорные, тендерные, таможенные), отдельный подход к тарифам по гарантиям в рамках лимита по пакету услуг «Тендер», выбор периодичности уплаты комиссий, размер тарифа по беззалоговым гарантиям зависит от долговой нагрузки либо внешнего рейтинга клиента;

– в 2013 году банк прошел повторную аккредитацию и получил право предоставления гарантий в пользу Федеральной таможенной службы; вошел в ограниченный список из 51 банка РФ, уполномоченных открывать счета официальным Электронным площадкам, принимающим обеспечение и расчеты в рамках применения законов РФ по участию в конкурсах (аукционах); запустил мероприятия для регистрации и получения сертификации на право размещения информации по гарантиям в рамках федерального закона № 44-ФЗ в Едином реестре;

– в течение 2013 года банк выступил гарантом по 340 гарантиям принципалов – крупных корпоративных клиентов на общую сумму 9 110 млн. руб., превысив тем самым на 39% объем выданных гарантий за 2012 год. Получен комиссионный доход в сумме 80 млн. руб.

В 2013 году ОАО «УБРиР» продолжило активное участие в открытых конкурсах и аукционах на оказание финансовых услуг:

- по открытию и расчетно-кассовому обслуживанию банковских счетов;
- по размещению свободных денежных средств клиентов в депозиты;
- по оказанию услуг финансовой аренды (лизинг);
- по предоставлению кредитов.

Банк успешно прошел аккредитацию на новых электронных площадках:

- Универсальная торговая площадка ЗАО «Сбербанк-АСТ» (коммерческие закупки по закону №223-ФЗ);

- ООО «Фабрикант.ру» (торги предприятий атомной отрасли и торги по банкротству);
- «b2b-energo»;
- ЗАО «СПВБ»;
- ЭТЗП «РЖД»;
- ОАО «ЕЭТП» (государственные закупки).

Всего в течение 2013 года банк принял участие в 75 конкурсах и аукционах (увеличив на 226% показатели участия по сравнению с 2012 годом), в 38 из которых был признан победителем. В частности, за счет участия в тендерах банк оказал следующие услуги:

1. Предоставление финансирования:

- кредитная линия на 300 млн. руб. для крупнейшей региональной компании по энергосбыту;
- оказание услуг лизинга – победитель в 13 конкурсах.

2. Оказание услуг по расчетно-кассовому обслуживанию (победа в 6 конкурсах).

3. Размещение депозитов – (победитель в 19 конкурсах), существенным достижением стал заключенный с Министерством финансов Свердловской области государственный контракт на оказание финансовых услуг по открытию и ведению депозитных счетов, привлечению денежных средств бюджета области в депозиты, в рамках которого в 2013 году размещено в банке в депозиты 3 500 млн. руб. сроком до 180 дней.

4. Привлечено в результате участия в аукционах на Петербургской валютной бирже 1 600 млн. руб., через площадку ОТС-финанс – 2 300 млн. руб.

В целях привлечения средств крупных корпоративных клиентов в депозиты и для обеспечения конкурентоспособности предложений по размещению денежных средств юридических лиц на рынке вкладов, банк расширил перечень услуг и реализовал следующие мероприятия:

– введена новая услуга – депозит «Бонусный» (с возможностью получения бонусной повышенной процентной ставки при размещении в депозит более 20 млн. руб. и пополнения в первые 30 дней), в который на 01.01.2014 размещено 4 334 млн. руб. (22% от портфеля депозитов);

– проведена сезонная акция по привлечению средств в Новогодний депозит бонусный, которая обеспечила прирост депозитного портфеля крупных корпоративных клиентов на 1652 млн. руб. за период менее 1 месяца;

– в 3 квартале 2013 года введен новый депозит – «Гибкий» (до востребования: с досрочным изъятием и пополнением в течение всего срока депозита и пересчетом процентом от фактического размещения), в который на 01.01.2014 размещено 552 млн. руб. (3% от портфеля депозитов).

За отчетный год банк двигался в направлении активного развития услуг, предоставляемых для обслуживания внешнеторговой деятельности клиентов, находящихся в регионах присутствия банка. ОАО «УБРИР» стремится развивать ключевые продукты торгового и экспортного структурного финансирования, казначейства, долговых рынков капитала на международных рынках. В 2013 году наряду с использованием на международных рынках таких финансовых инструментов, как аккредитивы и гарантии, торговое и проектное финансирование, банк продолжил активное использование непокрытых подтвержденных аккредитивов с финансированием в иностранной валюте (включая случаи постфинансирования, дисконтирования, неограничения, отсрочки платежа и т.п.).

За 2013 год объем доходов, полученных банком от аккредитивных операций, составил 92 млн. руб. (прирост на 209% по сравнению с 2012 годом). Объем выпущенных импортных аккредитивов в 2013 году составил 11 149 млн. руб., что в пять с половиной раз больше по сравнению с 2012 годом.

В 2014 году банк продолжит развитие направления бизнеса с сегментом крупных корпоративных клиентов с акцентом на:

- оперативное и качественное управление портфелем пассивов и активов сегмента;
- повышении качества заемщиков (снижение скрытых потерь банка);
- повышении рентабельности активов сегмента.

В 2013 году банк проводил активную политику по привлечению денежных средств корпоративных клиентов в депозиты, поддерживая ставки по депозитам для бизнеса на привлекательном уровне. Кроме ставок по депозитам банком уделялось особое внимание гибкости депозитов (возможность частичного изъятия, пополнения) и удобству использования (размещение депозитов с использованием систем удаленного доступа, снижение количества документов и числа посещений клиентом банка в связи с внедрением договора комплексного банковского обслуживания, в которое включено депозитное соглашение). В течение 2013 года в рамках заключенных генеральных соглашений (депозитные линии) клиентами сегмента малого и среднего бизнеса было размещено 3 207 депозитов.

Значительное внимание в 2013 году было уделено расширению способов привлечения клиентов сегмента малого и среднего бизнеса к обслуживанию в банке. Поскольку самым весомым критерием выбора для потенциального клиента является положительная рекомендация, банк развивал сеть рекомендаций сразу в нескольких направлениях. Специальные программы, предполагающие получение бонуса за рекомендацию как физическим, так и юридическим лицом, привлекли более 866¹ клиентов и показали самый высокий уровень результативности переговоров по сравнению с другими каналами продаж. Систематическая работа с компаниями, работающими на рынке B2B и рекомендующими услуги банка за агентское вознаграждение, охватила 390 агентов и более чем 2576 клиентов². Партнёрские программы в сети Интернет помогли разместить ссылки на сайт Банка на 34 сайтах с высокой посещаемостью и проникновением в целевую клиентскую аудиторию Банка.

В целом работа с потенциальными клиентами в сети Интернет в 2013 году была ориентирована на повышении удобства сервисов и оперативности взаимодействия с Банком. Формы подачи заявок на услуги банка становились проще, понятнее для клиентов. Для расчетно-кассового обслуживания (РКО) и кредитов была запущена лидогенерация (способ привлечения клиентов через Интернет путем совершения банком установленных действий, связанных с интернет - заявкой потенциального клиента), с короткими «посадочными страницами» (специальными интернет - страницами с максимально возможным упрощением процесса подачи клиентом заявки): только за III – IV квартал поступило 20837 интернет-заявок, всего за 2013 год было оформлено 627 кредитов и 122 расчётных счета. В конце 2013 года на «посадочной интернет-странице» по РКО была запущена опция резервирования расчётного счета, благодаря которой значительно сократилось время переговоров и открытия расчётного счета, а от потенциального клиента после заполнения данной заявки теперь требуется прийти в отделение банка только для подписания договора и прохождения предусмотренных законодательством процедур его идентификации.

Конкурентный уровень тарифов, интенсивное развитие сервисов по дистанционному управлению финансами стали весомым аргументом при выборе банка и позволили в 2013 году значительно увеличить число открываемых расчётных счетов малого и среднего бизнеса по сравнению с 2012 годом. Ежедневно клиентами банка по расчетно-кассовому обслуживанию становились 72 компании, всего за 2013 год было открыто 17 740 счетов корпоративным клиентам. Количество открытых счетов по состоянию на 01.01.2014 увеличилось на 24% по сравнению с 01.01.2013, при этом доля компаний, которые управляют своими счетами дистанционно с использованием систем «Интернет-Банк» и «Банк-Клиент», стала больше на 3,3%, составив на конец года 87,7%.

Значимый вклад в увеличение количества клиентов расчётно-кассового обслуживания внесло внедрение новой системы удаленного доступа «Интернет-банк Light³» на платформе BSS Correpts. Отличительной особенностью данного Интернет-банка стала возможность доступа к счету с мобильных устройств, подключение за один визит в банк и подтверждение операций одноразовыми sms-кодами. Данный функционал отвечает как последним тенденциям обеспечения безопасности операций, так и потребностям клиентов-предпринимателей, часто управляющих финансами вне офиса, на выезде, в командировке. К «Интернет-банку Light» в течение 2013 года было произведено 4480 подключений, в т.ч. 2894 – новых клиента. А значит, новый продукт показал себя не просто актуальным, но и приводящим клиентов.

¹ Продажи услуг Банка

² Обращения клиентов по рекомендации агентов банка

³ Лайт (Легкий)

Продолжено развитие стратегически важного для банка направления – обслуживания клиентов в удобном для них месте, в удобное время, без посещения отделений банка. В апреле 2013 года был объединен функционал двух чрезвычайно популярных продуктов – карты Самоинкассации для сдачи выручки через банкоматы и Корпоративной карты для оплаты бизнес-расходов. Появилась Универсальная карта для бизнеса, и в течение 2013 года было оформлено 7012 таких карт, что подчеркивает высокую востребованность услуги и чуткое понимание банком специфики ведения бизнеса своих клиентов.

Также взаимодействие с клиентами банка было значительно упрощено, благодаря внедрению Договора комплексного банковского обслуживания, распространяющегося на открытие и управление расчётным счетом, подключение и обслуживание через системы удаленного доступа, Универсальную карту для бизнеса и генеральное депозитное соглашение. Теперь одного пакета документов и одного визита в офис банка достаточно для получения целого комплекса услуг ОАО «УБРиР».

Банк помогал клиентам не только управлять финансами, но и зарабатывать. Старт продаж торгового и интернет-эквайринга помог перевести предприятия торговли услуг и индустрии гостеприимства на новый уровень, расширить их клиентскую базу за счет клиентов, предпочитающих расплачиваться банковскими картами, увеличить средний чек покупки.

2013 год стал годом бурного роста объёмов финансирования малого и среднего бизнеса. К концу 2013 года кредитный портфель составил 10 870 млн. руб., что в почти в 2 раза больше кредитного портфеля 2012 года (5 570 млн. руб.). Подобных успехов удалось достичь благодаря развитию сети точек продаж, активному привлечению клиентов и созданию конкурентоспособных условий финансирования.

В 2013 году была внедрена залоговая форма «флагманского» скорингового продукта «Бизнес-хит», что позволило достичь баланса между привлекательными для клиентов процентными ставками, простотой оформления пакета документов, скоростью рассмотрения заявки и качеством кредитного портфеля, обеспеченного залогами. Инициатива банка оказалась востребованной рынком, и только за 4 квартал 2013 года было оформлено 374 кредита «Бизнес-Хит с залоговым обеспечением».

Также ОАО «УБРиР» продолжал сотрудничество в рамках Государственной программы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемой через ОАО «МСП Банк», в рамках ряда партнерских кредитных программ, что позволило увеличить объемы продаж кредитов предприятиям малого и среднего бизнеса за счет привлекательных процентных ставок.

В результате активной работы с фондами поддержки малого и среднего предпринимательства в 2013 году были заключены соглашения о сотрудничестве с тремя фондами (Новгородский фонд поддержки малого предпринимательства, Смоленский областной фонд поддержки предпринимательства, Фонд развития и поддержки малого предпринимательства Республики Башкортостан). Теперь в активе банка – сотрудничество с 10 фондами поддержки бизнеса.

Активное продвижение услуги лизинга через агентов продолжалось в 2013 году в Южно-Уральском, Уфимском, Московском, Пермском, Новосибирском, в Краснодарском филиалах. В десятки раз увеличилось количество обращений и обрабатываемых заявок от агентов. Общая сумма финансирования лизинговых сделок по итогам года составила 91 399 тыс. руб.

2. Розничный бизнес.

По итогам 2013 года ОАО «УБРиР» занимает лидирующую позицию на рынке привлечения средств физических лиц среди банков Уральского региона. В отчетном периоде рост депозитного портфеля происходил опережающими рынок темпами: объем депозитов увеличился на 28% (18 442 млн. руб.), при этом в целом по РФ объем привлечения увеличился на 17,8%.

Для обеспечения конкурентоспособности линейки вкладов для физических лиц банк на постоянной основе осуществлял анализ ситуации на рынке, выявление потребностей вкладчиков. При колебаниях процентных ставок на рынке проводились корректирующие мероприятия:

- ввод «акционных» вкладов «Солнечный» и «Салют», сопровождавшийся широкой рекламной кампанией;
- отмена зависимости ставки от суммы размещенных средств во вкладе «Накопительный»;
- проведение акций с выплатой бонусов / вручением подарков за открытие клиентом вклада.

В целях активного наращивания своей доли на рынке вкладов банк расширил перечень услуг, реализовав следующие мероприятия:

- обеспечена возможность открытия вкладов в дистанционных каналах обслуживания (через банкоматы банка и систему «Телебанк» в сети Интернет);
- внедрен комплексный продукт «Вклад+ПИФ»;
- внедрена возможность заключение договора вклада в «легкой» сети банка.

Платежи и переводы частных клиентов – это направление деятельности банка, которое является источником комиссионных доходов от существующих клиентов, а также источником новых клиентов – потенциальных пользователей других банковских услуг. В 2013 году ОАО «УБРИР» предложил клиентам:

- возможность проведения платежей в бюджет через Государственную информационную систему о государственных и муниципальных платежах (ГИС ГМП) с предварительным запросом задолженности,
- возможность осуществления денежных переводов через систему «Юнистрим»,
- возможность проведения платежей по банковской карте любого банка через виртуальный терминал ОАО «УБРИР» в сети Интернет, размещенный по адресу: <https://oplata.ubrr.ru>.

В 2013 году продолжилось масштабирование услуги по заключению договора на перевод накопительной части пенсии в НПФ. За отчетный период услугой воспользовалось более 52 тыс. человек, что позволило банку заработать 74,8 млн. руб. агентского вознаграждения. В офисах банка также стало возможным оформление договора имущественного страхования.

Ключевым направлением деятельности в области карточных технологий в 2013 году стала работа по расширению сотрудничества с действующими партнерами.

В течение 2013 года проводилась совместная работа с «Альфа-банком» по подготовке к реализации проекта по объединению банкоматных сетей в части пополнения карточных счетов.

Значительные успехи были достигнуты и в организации процесса предоставления услуги торгового эквайринга. Была получена лицензия на осуществление деятельности торгового эквайринга в платежной системе VISA int., что позволило банку сократить расходы при предоставлении данного вида услуг. При партнерстве с «Банк Русский Стандарт» ОАО «УБРИР» смог предложить своим клиентам торговый эквайринг по картам платёжных систем American Express и Diners Club. В 2013 году по результатам проведенного тендера банк получил право на установку 300 терминалов в городе Сочи.

В течение года была пересмотрена концепция страхования рисков, связанных с осуществлением физическими лицами операций по банковским картам. Произведен переход от страхования на уровне держателя карты к страхованию на уровне банка-эмитента, что позволило существенно снизить риски по потерям от мошеннических действий и увеличить застрахованные лимиты по клиентам с 30 тыс. руб. до 1 500 тыс. руб.

Банк успешно запустил систему обязательного оповещения клиентов-держателей банковских карт по всем операциям с банковскими картами во исполнение требований закона 161-ФЗ «О национальной платежной системе».

Учитывая, что основная доля средств клиентов-держателей карт размещена в рублях, банк произвел смену основной валюты расчетов с платежной системой Visa int. на рубли, что позволило сократить количество конвертаций и соответственно издержки клиента при расчетах банковской картой за границей.

За 2013 год банком были достигнуты выдающиеся результаты в секторе розничного кредитования:

- объем выданных кредитов физическим лицам увеличился более чем в 1,5 раза (объем за 2013 год 55 160 млн. руб.);
- прирост кредитного портфеля физических лиц составил 1,7 раз (на 01.01.2014 размер портфеля 62 691 млн. руб.);
- число клиентов приросло более чем на треть (на 01.01.2014 число договоров 431 тыс. шт.);
- чистый операционный доход банка от комиссионных услуг вырос в 3,5 раза (объем за 2013 год - 3 550 млн. руб.)

Для поддержания высокой конкурентоспособности кредитных продуктов и удержания лидирующих позиций банк постоянно осуществлял анализ предложений на рынке и в соответствии с рыночной конъюнктурой и потребностями клиентов разрабатывал и внедрял новые условия кредитных программ.

Так в 2013 году по-прежнему ключевым направлением являлся сегмент нецелевого потребительского кредитования. В рамках данного направления деятельности банка проводились мероприятия по повышению доступности кредитов и повышению привлекательности программ по сравнению с существующими рыночными условиями:

- для целей повышения доступности программ кредитования большему кругу клиентов банк снял ограничения к месту регистрации клиента по всей сети кредитования;
- внедрил уникальную систему плавающей ставки по срочному кредиту, призванную мотивировать клиента на повышение дисциплины обслуживания кредита путем снижения процентной ставки;
- были разработаны и внедрены новые продукты кредитования для повышения лояльности клиентов банка;
- трижды в течение года банк проводил стимулирующие акции, благодаря которым привлечены новые заемщики и увеличены объемы выдач;
- реализована возможность оформления кредита в момент получения зарплатной карты для клиентов зарплатных проектов;
- внедрена технология «Два в одном», позволяющая оформлять несколько кредитных продуктов и услуг в один контакт с клиентом;
- для повышения финансовой защиты клиентов разработан новый страховой кросс-продукт для заемщиков «Моя квартира»;
- произошло значительное усиление дистанционных каналов привлечения заемщиков: через интернет и телефонные продажи.

По итогам всех проведенных в 2013 году мероприятий позиция ОАО «УБРИР» на рынке розничного кредитования усилилась и выглядит следующим образом:

- абсолютный банк-лидер среди местных банков региона по объему выданных кредитов физическим лицам в 2013 году (отрыв от ближайшего конкурента в 1,5 раза);
- банк вошел в ТОП-25 банков по размеру портфеля кредитов физических лиц на 01.01.2014 (ранее на 01.01.2013 года банк занимал 36-е место, + 11 позиций вверх).

В целом рост розничного кредитования поддерживался мощным расширением региональной сети (+ 100 точек продаж за 2013 год или +25%), оптимизацией кредитного продуктового ряда, а также совершенствованием технологий обслуживания.

3. Казначейство.

Банк оказывал клиентам полный набор инвестиционных услуг: брокерское обслуживание, операции с паями ПИФов ведущих управляющих компаний России, доверительное управление и операции с драгоценными металлами.

В 2013 году ОАО «УБРИР» традиционно входил в ТОП-50 ведущих операторов на рынках Московской биржи: по сделкам с ценными бумагами на Фондовой бирже ММВБ и по фьючерсам и опционам в Секции срочного рынка (FORTS), при этом клиентский оборот на ФБ ММВБ за 2013 год вырос на 13% до 8 300 млн. руб. Продолжает работать проект «СуперПИФмаркет» – банк выступает агентом по размещению паев паевых инвестиционных фондов (ПИФ) 10 крупнейших управляющих компаний России. Стоимость активов открытых и интервальных ПИФов, представленных в «СуперПИФмаркете» - проекте банка, предлагающем новичкам в области инвестирования готовые наборы (портфели) ПИФов, ориентированные на различные цели с разным соотношением доход / риск - составляет более 23 400 млн. руб. – около 21% рынка коллективных инвестиций страны.

В рамках программы снижения стоимости и диверсификации ресурсной базы банка в 2013 году на Фондовой бирже ММВБ были успешно размещены два выпуска биржевых облигаций ОАО «УБРИР»: серии БО-05 на сумму 2 000 млн. руб. сроком обращения 7 лет и серии БО-08 на сумму 3 000 млн. руб. и сроком обращения 3 года. Это первый выпуск банка на сумму 3 000 млн. руб. Первичное предложение облигаций сопровождалось высоким интересом у инвесторов. В результате существенного переспроса ставка первого и второго купонов по серии БО-08 была снижена на нижнюю границу начального диапазона - до уровня 10,75% годовых.

В настоящее время в обращении находятся еще два выпуска облигаций ОАО «УБРИР»: биржевые облигации серии БО-1 и классические облигации серии 02, общей номинальной стоимостью 4 000 млн. руб. В 2013 году Банк в качестве эмитента в полном объеме и в срок выполнил обязательство перед держателями ценных бумаг, а именно: согласно Проспекта ценных бумаг и Решения о выпуске приобрел облигации этих выпусков по требованию их владельцев с возможностью их последующего обращения. Все обращающиеся облигационные выпуски ОАО «УБРИР» включены в Ломбардный список Банка России, что позволяет их владельцам не только получать купонный доход, но и рассчитывать на рефинансирование со стороны Банка России.

В августе 2013 года зарегистрирована программа выпуска трехлетних биржевых облигаций ОАО «УБРИР» (БО-06, БО-07, БО-08 и БО-09) общим номинальным объемом 10 000 млн. руб., первым размещенным выпуском которой стали облигации серии БО-08. Остальные облигации общей номинальной стоимостью 7 000 млн. руб. будут размещаться при наличии у банка потребности в привлечении денежных средств.

Портфель облигаций под управлением банка вырос за 2013 год на 45% и составил 47 197 млн. руб., при этом 99% ценных бумаг портфеля входит в Ломбардный список Банка России, что позволяет не только получать доход от активов, но и успешно управлять ликвидностью банка в целом.

В 2013 году ОАО «УБРИР» сохранил лидирующие позиции на региональном рынке драгоценных металлов и расширил предложение услуг банка по операциям с драгоценными металлами на новые точки продаж в различных регионах России. Банк осуществлял следующие виды услуг на рынке драгоценных металлов:

- работа с драгоценными металлами на межбанковском рынке;
- приобретение драгоценных металлов у недропользователей и производителей металла;
- финансирование и кредитование недропользователей и производителей драгоценных металлов;
- экспорт золота и серебра по договорам комиссии;
- открытие и ведение обезличенных металлических счетов,
- размещение драгоценных металлов на срочных металлических счетах (депозиты в металле),
- хеджирование цен на драгоценные металлы.

Объем реализации золота и серебра в 2013 году сохранился примерно на уровне объемов реализации драгоценных металлов в 2012 году, но за счет активного предоставления клиентам банка услуги финансирования по договорам купли-продажи (предварительная оплата за драгоценные металлы) существенно выросла прибыль от операций с драгоценными металлами.

Объем реализации золота в 2013 году составил 3 197 922,3 граммов (в том числе на экспорт 2 804 901,5 граммов), это 90,4% от показателя 2012 года, серебра – было реализовано 108 083 527 граммов (в том числе на экспорт 69 982 020 граммов) рост к аналогичному показателю за 2012 год составил 8,2%. Прибыль от операций с драгоценными металлами составила 96 250 тыс.руб., по сравнению с аналогичным показателем за 2012 год (25 451 тыс.руб.) значение показателя выросло почти в 3 раза, в основном, в связи с изменением учетных цен Банка России на драгоценные металлы.

В 2013 году услуги по открытию и ведению обезличенных металлических счетов и услуги по размещению драгоценных металлов на срочных металлических счетах (депозиты в металле) для физических и юридических лиц по-прежнему предоставлялись во всех регионах присутствия банка.

Клиентами банка – поставщиками драгоценных металлов являются предприятия и артели старателей, расположенные в Свердловской, Челябинской, Оренбургской, Читинской, Тюменской областях, Республике Башкортостан, Ханты-Мансийском автономном округе, Красноярском крае, всего более 40 предприятий, в том числе переработчиков вторичных драгоценных металлов.

Являясь одним из ведущих банков региона, ОАО «УБРИР» в лице департамента международного бизнеса продолжало расширять спектр услуг, предоставляемых им для обслуживания внешнеторговой деятельности предприятий региона. Наряду с использованием на международных рынках таких финансовых инструментов, как аккредитивы и гарантии, торговое и проектное финансирование, в 2013 году банк продолжил активное использование документарных аккредитивов с условием отсрочки платежа с применением схем, связанных с дисконтированием платежей в зависимости от сроков отсрочки, и постфинансированием на различные сроки: до 1 года, до 3-5 лет с использованием экспортно-кредитных агентств (ЭКА) EULER HERMES и US EX-IM BANK.

ОАО «УБРИР» в 2013 году подписало необходимые соглашения и привлекло финансирование через экспортные кредитные агентства (ЭКА): через EULER HERMES - на сумму более 41 млн. долларов США, через US EX-IM BANK - на сумму около 20 млн. долларов США.

В 2013 году банк выпустил евро-коммерческие бумаги более чем на 100 млн. долларов США. Программа евро-коммерческих бумаг на общую сумму 200 млн. долл. США была организована компаниями BCP Securities и VTB Capital plc.

27 июня 2013 года банк разместил дебютные субординированные 5,5-летние еврооблигации на сумму 68 млн. долларов США. Привлеченные средства направлены на увеличение капитала банка. Выпуск еврооблигаций был осуществлен через созданную в 2013 году дочернюю компанию UBRD Capital Ltd. (Ирландия). Совместными Ведущими Организаторами сделки были BCP Securities, BNP Paribas и Sberbank CIB.

Банк предлагает своим клиентам воспользоваться финансированием на приобретение импортных товаров и услуг, в том числе инвестиционного значения. Источником финансирования являются иностранные банки, поэтому условия привлечения значительно выгоднее, чем внутри России. Срок финансирования на приобретение товаров, используемых в текущей деятельности предприятия, составляет до 12 месяцев; на оборудование и услуги инвестиционного значения – до 7 лет.

Использование документарных аккредитивов и гарантий на непокрытой основе позволяет наиболее надежным клиентам банка не выводить средства из оборота для покрытия аккредитива или гарантии до наступления срока платежа, что положительно сказывается на развитии предприятий.

Сеть корреспондентских счетов банка представлена в 25 российских банках, где открыты 12 счетов в долларах США, 6 счетов в евро, 2 – в китайских юанях, 1 – в тенге. В 12 иностранных банках открыты 8 счетов в долларах США, 9 – в евро, 1 – в английских фунтах, 2 – в швейцарских франках. В небанковских кредитных организациях открыты 6 счетов, 4 из них рублевые, 1 – в евро, 1 – в долларах США. Кроме того, открыто 11 металлических счетов в 6 банках.

Банк традиционно является активным участником межбанковского рынка и рынка РЕПО, уверенно сохраняя позиции в рейтингах ведущих операторов ММВБ.

Качество управления, внутренний контроль и оценка рисков.

Качество управления в ОАО «УБРИР» обеспечено надежной системой внутреннего контроля, которая гарантирует адекватную оценку рисков, сопутствующих банковской деятельности.

Организация системы внутреннего контроля и управления рисками регламентируется «Положением о системе внутреннего контроля в ОАО «УБРИР», утвержденным Советом директоров банка, которое определяет виды рисков, внутренние документы, регламентирующие процедуры их контроля, структурные подразделения банка, осуществляющие контроль за своевременностью выявления, адекватностью оценки и качеством управления рисками.

В соответствии с указанным внутрибанковским документом структурные подразделения банка, деятельности которых присущи риски, осуществляли предварительный, текущий и последующий контроль за следующими видами рисков:

- кредитным риском;
- рыночным риском;
- риском потери ликвидности;
- операционным риском;
- правовым риском;
- риском потери деловой репутации.

Кредитный риск является основным для банка – кредитный портфель занимает наибольший удельный вес в активах банка. Управление кредитным риском является частью системы управления совокупным риском и потерями. Банк использует для управления кредитным риском широкий спектр инструментов: ценообразование, обеспечение, страхование потерь, резервирование ожидаемых потерь, диверсификация кредитного портфеля по сегментам/отраслям. В банке применяются различные подходы к оценке ожидаемых потерь: собственные статистические модели по кредитам физическим лицам, статистические модели ведущих рейтинговых агентств - для корпоративных заемщиков, методы индивидуальной оценки – для крупных клиентов, статистические модели на основе данных о вероятностях дефолта от ведущих аудиторских компаний.

Лимиты кредитного риска по условиям кредитов и типам клиентов-заемщиков утверждаются уполномоченным органом управления банка в рамках текущего и стратегического планирования и пересматриваются не реже одного раза в год. Лимиты кредитования устанавливаются на каждого заемщика, а также устанавливаются совокупные лимиты по географическим и отраслевым сегментам заемщиков.

Банк подвержен влиянию рыночного риска лишь в части возможного изменения стоимости активов фондового и валютного рынка. В качестве инструментов управления рыночным риском используется: сценарное моделирование, создание стратегий управления активами, система внутренних нормативов. Сценарное моделирование применяется для оценки чувствительности изменения стоимости портфеля облигаций к изменению базовых процентных ставок на рынке. Стратегии управления применяются для увеличения соотношения доход/риск по портфелям акций и спекулятивным позициям в валюте: стратегии задают точки входа в позицию и лимиты типа "stop-loss". Система внутренних нормативов содержит общее ограничение на максимально возможный размер потерь от рыночного риска (в процентах от годовой прибыли банка), систему ежедневного мониторинга лимитов.

Потери от реализации операционного риска могут возникнуть как в виде косвенных потерь (в случае некачественного оказания услуг, неоптимизированных бизнес-процессов, риска потери деловой репутации), так и в виде прямых потерь (в случае противоправных действий клиентов и сотрудников). Банк создал инструменты для управления данными основными типами операционных рисков. Управление косвенными потерями от реализации операционного риска осуществляется через отработку процедур и установление детализированных правил работы по каждому направлению деятельности банка, в том числе на уровне оценки, установления нормативных показателей и управления финансовыми рисками. При этом все документы, регламентирующие внутренние бизнес-процессы, проходят аудит в службе внутреннего контроля и только после этого запускаются в работу. Для управления прямыми потерями созданы службы в бизнес-подразделениях, в службе безопасности, а также разработаны модели по выявлению мошенников.

Управление операционным риском также осуществляется через систему лимитов по привлечению и размещению денежных средств и финансовых инструментов на отдельные группы активов и пассивов, на контрагентов, а также на уровень полномочий отдельных сотрудников банка. Принятие решений по установлению лимитов осуществляется на уровне профильных комитетов, что направлено на минимизацию риска реализации необъективных подходов.

На постоянной основе служба внутреннего контроля производит оценку уровня финансовой устойчивости банка (экономического положения) и репутационного риска. Показатели финансовой устойчивости банка рассчитываются в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов, а также выполнения показателей, учитываемых при оценке экономического положения кредитной организации. Уровень репутационного риска рассчитывается с учетом установленных пограничных значений (лимитов) показателей в соответствии с Положением «Об организации управления риском потери деловой репутации в ОАО «УБРИР».

Эффективность методологии оценки банковских рисков и процедур управления банковскими рисками (методик, программ, правил, порядков и процедур совершения банковских операций и сделок) оценивалась в ходе рассмотрения службой проектов внутриванковских документов.

Проверка достоверности, полноты, объективности и своевременности бухгалтерского учета и отчетности, а также оценка адекватности мер, направленных на повышение надежности мероприятий по ограничению банковских рисков, осуществлялась службой внутреннего контроля в ходе проведения плановых и внеплановых проверок деятельности подразделений банка.

Одновременно в рассматриваемый период службой внутреннего контроля осуществлялся текущий контроль за деятельностью подразделений банка по направлениям, которым присущ наиболее значительный уровень риска.

ОАО «УБРИР» при осуществлении своей деятельности в целях наиболее полного соблюдения прав и интересов акционеров руководствуется отдельными принципами корпоративного поведения, определенными в Кодексе корпоративного поведения, разработанного Федеральной комиссией по рынку ценных бумаг Российской Федерации.

Акционеры и органы управления Банком.

В 2013 году произошли изменения в составе акционеров банка, владеющих более 1% акций, в связи с продажей 19.04.2013 акционером банка Левиным В.В. принадлежащего ему пакета акций в размере 19,9989 физическому лицу Семкину А.В.

Состав Совета директоров, сформированного 30.05.2011 в следующем составе: Алтушкин И.А., Соловьев А.Ю., Медведев О.А., Сабуров Д.Ю., Гайворонская И.Н., в 2013 году не претерпел изменений.

В составе Правления банка, сформированного 16.12.2010, в отчетном периоде произошли изменения. Были прекращены полномочия вице-президента Хлебникова В.В. в связи с расторжением с ним трудового договора с 07.10.2013. С указанной даты Правление банка осуществляет свою деятельность в следующем составе:

- Соловьев Антон Юрьевич – Председатель Правления, Президент ОАО «УБРИР»;
- Икряников Алексей Викторович: вице-президент – директор департамента по работе с корпоративными клиентами;
- Крохин Алексей Геннадьевич: вице-президент;
- Миронов Юрий Петрович: вице-президент – директор департамента операций, банковских и информационных технологий;
- Овчинников Алексей Юрьевич: вице-президент – директор департамента розничных услуг;
- Пластинин Александр Владиславович: вице-президент – директор казначейства;
- Сиразов Марат Робертович - главный бухгалтер.

Президент ОАО «УБРИР» Соловьев А.Ю. вступил в должность с 18.08.2010.

Состав Совета директоров ОАО «УБРИР» по состоянию на 31.12.2013:

1. Алтушкин Игорь Алексеевич.

Год рождения: 1970.

Образование: Высшее (Уральский институт народного хозяйства).

Доля в уставном капитале кредитной организации: 29,9999%.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
21.11.2003	ЗАО «Кыштымский медеэлектролитный завод»	Член Совета директоров
24.11.2003	ОАО «УБРИР»	Председатель Совета директоров
02.04.2007		Консультант Президента
01.01.2009	ЗАО «Русская медная компания»	Член Совета директоров
Информация отсутствует	ЗАО «Михеевский горно-обогатительный комбинат»	Член Совета директоров
Информация отсутствует	«Благотворительный фонд Русской медной компании»	Член Попечительского Совета Фонда
Информация отсутствует	Некоммерческая организация «Фонд Поддержки Русской Православной церкви»	Член Попечительского Совета Фонда

Занимаемые должности за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
27.06.2008	28.06.2010	ЗАО «Новгородский металлургический завод»	Член Совета директоров

2. Гайворонская Ирина Николаевна.

Год рождения: 1966.

Образование: Высшее (Уральский государственный университет им. А.М. Горького).

Доля в уставном капитале кредитной организации: 13,2763%.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
05.05.2010	ОАО «УБРИР»	Советник Президента
17.08.2010	ОАО «УБРИР»	Член Совета директоров

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
30.06.2006	04.05.2010	ОАО «УБРИР»	Советник Президента

3. Медведев Олег Александрович.

Год рождения: 1974.

Образование: Высшее (Уральская Государственная Юридическая Академия).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
17.06.2003	Закрытое акционерное общество «Ормет»	Член Совета директоров
27.06.2003	Закрытое акционерное общество «Кыштымский медеэлектролитный завод»	
24.11.2003	ОАО «УБРИР»	

С	Организация	Должность
29.06.2007	ЗАО «Русская медная компания»	
06.05.2004	ОАО «Александринская горно-рудная компания»	
17.05.2004	ОАО «Верхнеуральская руда»	
30.06.2006	ОАО «Уралгидромедь»	
23.11.2006	ЗАО «Маукский рудник»	
30.03.2006	ЗАО «Карабашмедь»	
22.05.2007	АО «Майкаинзолото»	
26.07.2007	ООО «Уральская сырьевая компания»	
Информация отсутствует	ЗАО «Михеевский горно-обогатительный комбинат»	
07.06.2010	ОАО «УБРИР»	
26.02.2007	ООО «Большой Златоуст»	Генеральный директор
22.04.2004	Общество с ограниченной ответственностью «Консалтинговый центр M&A»	
17.07.2007	ООО «НПО «Петро-Инжиниринг»	
26.06.2012	ЗАО «Стожок»	Председатель Совета директоров

Занимаемые должности за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
27.06.2008	28.06.2010	ЗАО «Новгородский металлургический завод»	Член Совета директоров
30.06.2004	09.03.2010	ОАО «Карабашский медеплавильный комбинат»	
16.07.2003	05.08.2009	Закрытое акционерное общество «Совместное предприятие «РОСКАЗМЕДЬ»	Генеральный директор

4. Соловьев Антон Юрьевич

Год рождения: 1973.

Образование: Высшее (Уральский институт народного хозяйства).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
03.06.2010	ОАО «УБРИР»	Председатель Правления
18.08.2010		Президент
31.05.2011		Член Совета директоров
26.06.2012	ЗАО «Стожок»	Член Совета директоров

Занимаемые должности за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
14.03.2005	17.08.2010	ОАО «УБРИР»	Вице-президент – финансовый директор

5. Сабуров Дмитрий Юрьевич.

Год рождения: 1961.

Образование: Высшее (Омская высшая школа милиции МВД СССР).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
29.06.2007	ЗАО «Русская медная компания»	Член Совета директоров
27.06.2007	ОАО «УБРИР»	
27.04.2007	Закрытое акционерное общество «Ормет»	
13.06.2007	ОАО «Верхнеуральская руда»	
14.06.2007	ОАО «Александринская горно-рудная компания»	
25.06.2007	ЗАО «Маукский рудник»	
26.07.2007	ООО «Уральская сырьевая компания»	
01.06.2007	ОАО «УБРИР»	Советник президента
05.05.2006	«Благотворительный фонд Русской медной компании»	Директор, Член попечительского Совета Фонда
01.03.2007	ЗАО «Русская медная компания»	Вице-президент по административным вопросам
31.03.2008	Некоммерческая организация «Фонд Поддержки Русской Православной церкви»	Руководитель, Член Попечительского Совета Фонда
24.12.2010	ООО «Инвест Техно»	Генеральный директор

Занимаемые должности за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
27.06.2008	28.06.2010	ЗАО «Новгородский металлургический завод»	Член Совета директоров

Состав Правления ОАО «УБРИР» по состоянию на 31.12.2012:

1. Соловьев Антон Юрьевич.

Год рождения: 1973.

Образование: Высшее (Уральский институт народного хозяйства).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
03.06.2010	ОАО «УБРИР»	Председатель Правления
18.08.2010		Президент
31.05.2011		Член Совета директоров
26.06.2012	ЗАО «Стожок»	Член Совета директоров

Занимаемые должности за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
14.03.2005	17.08.2010	ОАО «УБРИР»	Вице-президент – финансовый директор

2. Крохин Алексей Геннадьевич.

Год рождения: 1973.

Образование: Высшее (Уральский институт народного хозяйства).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
29.12.2005	ОАО «УБРИР»	Член Правления
07.04.2006		Вице-президент

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
-	-	-	-

3. Икряников Алексей Викторович.

Год рождения: 1970.

Образование: Высшее (Уральский государственный технический университет)

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
16.12.2010	ОАО «УБРИР»	Член Правления
15.01.2007	ОАО «УБРИР»	Вице-президент – директор департамента по работе с корпоративными клиентами

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
-	-	-	-

4. Миронов Юрий Петрович.

Год рождения: 1957.

Образование: Высшее (Уральский государственный технический университет).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
16.12.2010	ОАО «УБРИР»	Член Правления
30.03.2006	ОАО «УБРИР»	Вице-президент – директор департамента операций, банковских и информационных технологий

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
-	-	-	-

5. Овчинников Алексей Юрьевич.

Год рождения: 1971.

Образование: Высшее (Уральский государственный экономический университет).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
16.12.2010	ОАО «УБРИР»	Член Правления
15.01.2007	ОАО «УБРИР»	Вице-президент – директор департамента розничных услуг

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
-	-	-	-

6. Пластинин Александр Владиславович.

Год рождения: 1967.

Образование: Высшее (Уральский государственный университет им. А.М. Горького).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
16.12.2010	ОАО «УБРИР»	Член Правления
15.01.2007	ОАО «УБРИР»	Вице-президент – директор казначейства

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
-	-	-	-

7. Сиразов Марат Робертович.

Год рождения: 1974.

Образование: Высшее (Уральский государственный экономический университет).

Доли в уставном капитале кредитной организации не имеет.

Должности, занимаемые в настоящее время:

С	Организация	Должность
16.12.2010	ОАО «УБРИР»	Член Правления
22.04.2004	ОАО «УБРИР»	Главный бухгалтер

Должности, занимаемые за последние 5 лет:

С	по	Организация	Должность
-	-	-	-

Сведения о дивидендах

В 2013 году дивиденды по акциям ОАО «УБРИР» выплачивались один раз.

На общем собрании акционеров 30.09.2013 было принято решение об объявлении дивидендов по результатам деятельности за полугодие 2013 года. Размер их составил 30 копеек на 1 размещенную обыкновенную акцию ОАО «УБРИР». Размер объявленных дивидендов в совокупности составил 300 436 300 рублей 20 копеек.

Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов составила 99,7%.

Сведения о совершенных банком крупных сделках или сделках, в совершении которых имела заинтересованность

Сделок, цена которых составляет 25 и более процентов балансовой стоимости активов ОАО «УБРИР», не заключалось.

В 2013 году банк осуществлял сделки, в совершении которых имела заинтересованность. Общее количество и объем таких сделок отражен банком в ежеквартальном отчете эмитента.

Показатель	Сделки, совершенные	
	количество	Сумма, тыс. руб.
Совершенные кредитной организацией - эмитентом за отчетный период сделки, в совершении которых имела заинтересованность и которые требовали одобрения уполномоченным органом управления кредитной организации - эмитента		
– в 1 квартале 2013 года	139	5 240 352
– во 2 квартале 2013 года	87	1 203 926
– в 3 квартале 2013 года	70	1 465 494
– в 4 квартале 2013 года	151	1 613 633
Совершенные кредитной организацией - эмитентом за отчетный период сделки, в совершении которых имела заинтересованность и которые были одобрены общим собранием участников (акционеров) кредитной организации - эмитента		
– в 1-4 кварталах 2013 года	0	0
Совершенные кредитной организацией - эмитентом за отчетный период сделки, в совершении которых имела заинтересованность и которые были одобрены советом директоров (наблюдательным советом) кредитной организации - эмитента		
– в 1 квартале 2013 года	139	5 240 352
– во 2 квартале 2013 года	87	1 203 926
– в 3 квартале 2013 года	70	1 465 494
– в 4 квартале 2013 года	151	1 613 633
Совершенные кредитной организацией - эмитентом за отчетный период сделки, в совершении которых имела заинтересованность и которые требовали одобрения, но не были одобрены уполномоченным органом управления кредитной организации - эмитента		
– в 1-4 кварталах 2013 года	0	0
ВСЕГО сделок за 2013 год	447	9 523 405

Перспективы развития банка

Открытое акционерное общество «Уральский банк реконструкции и развития» будет продолжать развиваться как универсальный банк федерального значения, уделяя внимание услугам, которые наиболее востребованы как среди частных клиентов и субъектов малого предпринимательства, так и крупных корпоративных клиентов.

В своем стратегическом развитии ОАО «УБРиР» стремится к главным целям – дальнейшему укреплению лидирующих позиций банка среди кредитных организаций Российской Федерации путем значительного расширения своего присутствия на территории России, а также создания новых индивидуальных решений для своих клиентов и внедрения новых каналов продаж, существенно повысить стоимость бизнеса и, как результат, увеличить свою финансовую эффективность.

Президент



А.Ю. Соловьев

Главный бухгалтер



М.Р. Сиразов